

Российская Федерация
Ханты-Мансийский автономный округ-Югра

**СОЮЗ «СУРГУТСКАЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ
ПАЛАТА»**

ул. 30 лет Победы, 34а, г. Сургут,
ХМАО-Югра, Россия, 628403,
Тел./факс (3462) 55-03-20
e-mail: tpp@tppsurgut.ru
www.tppsurgut.ru



Russian Federation
Khanty-Mansiysky District-Ugra

**UNION
SURGUT CHAMBER OF
COMMERCE AND INDUSTRY**

34a, 30 let Pobedy Str., Surgut,
HMAO, Russia, 628403
Phone/fax (3462) 55-03-20
e-mail: tpp@tppsurgut.ru
www.tppsurgut.ru

***** **ПРОЕКТ** *****

**ПРОГРАММА ДВУХДНЕВНОГО
ПРАКТИЧЕСКОГО АВТОРСКОГО ИНФОРМАЦИОННОГО СЕМИНАРА
КУЗНЕЦОВА К.В.
ДЛЯ ПОСТАВЩИКОВ ПО 44 -223 ФЗ
«25 - 26» ноября 2019 г.**

Практический двухдневный авторский информационный семинар от ведущего эксперта – практика федерального уровня - Кузнецова Кирилла Владимировича (г. Москва) - для поставщиков по 44 – 223 ФЗ.

Организаторы:

Фонд поддержки предпринимательства Югры
Сургутская ТПП

При поддержке:

ООО «Центр Бизнес-Программ Сургутской торгово-промышленной палаты»
(образовательная лицензия серии 86ЛЮ1 № 0002013 рег. № 2771 от 03.11.2016 г.)

Семинар по теме:

«Продажи в государственных и корпоративных закупках в 2020 году. «Подводные камни» для начинающего поставщика и поставщика - практика.»

О чем семинар?

- У слушателей появится уникальная возможность получить практикоориентированные рецепты и решения от члена Экспертного совета по закупкам при Правительстве РФ - Кузнецова Кирилла Владимировича.
- Специалисты и начинающие поставщики смогут рассмотреть различные ситуации, которые возникают в процессе подготовки и осуществления закупок 44 -223 ФЗ.
- Точка входа поставщика в систему закупок: реестр участников закупок, аккредитация на электронных площадках, поиск информации о закупке.
- Проблемные зоны для участника закупки.
- Нестандартные точки ответственности поставщика.
- Анализ заказчика. Выявление предвзятости заказчика при проведении закупок.
- Манипуляции заказчика результатами закупки, признаки уловок и «минирования» документации закупки.
- Дополнительные возможности в закупках для субъектов малого предпринимательства.
- Скрытые риски для участника закупки или как потерять миллион и попасть в реестр недобросовестных поставщиков.
- Слушатели отработают отдельные ситуации на авторских практических случаях.

- Все участники семинара получают конкретные инструкции по участию в закупках в свете изменений ФЗ-44 в 2020 году.
- Ответы эксперта на все интересующие вопросы участников авторского семинара с индивидуальными консультациями.

Ведущий семинара:

Кузнецов Кирилл Владимирович - ведущий эксперт – практик в РФ (Москва).

- специалист по регламентированным и конкурентным закупкам;
- специалист по госзакупкам, включённый в Государственный реестр,
- сертифицированный тренер-консультант Crown Agent;
- ведущий эксперт РАНХиГС при Президенте РФ, консультант по закупкам ряда заказчиков;
- член рабочих групп, экспертных советов, в т.ч. эксперт экспертного совета при Правительстве РФ.
- Специалист-практик в сфере закупочной деятельности, государственных и корпоративных закупок с 1997 г.

Стоимость и условия участия в двухдневном авторском семинаре субъектов МСП:

- БЕСПЛАТНО

- участникам семинара выдаются сертификаты участника,

Количество мест ограничено.

Расходы на обед оплачиваются слушателями самостоятельно при необходимости.

Сроки и продолжительность:

«25» ноября 2019 г. с 10 час. до 17 час., с обеденным перерывом с 13 час. до 14 час.,

«26» ноября 2019 г. с 10 час. до 17 час., с обеденным перерывом с 13 час. до 14 час.,

Место проведения:

г. Сургут, ул. 30 лет Победы 34а, конференц зал Сургутской ТПП,
3 этаж. Регистрация ежедневно с 09:00 до 10:00 час.

Контакты для регистрации:

Руководитель проекта: от Сургутской ТПП

- Шмидт Алексей Альфредович - заместитель генерального директора Сургутской ТПП,
приемная р.тел. +7(3462) 550-324, 550-323, e-mail: shmidt@tppsurgut.ru

Данный семинар ориентирован на поставщиков:

- руководителей организаций, работающих в рамках 44-223 ФЗ;
- специалистов отделов закупок;
- специалистов юридических и договорных служб;
- специалистов служб внутреннего аудита и безопасности;
- специалистов ПТО;

Статус программы:

Авторская информационная программа разработана экспертом семинара Кузнецова К.В.

Мы готовы включить в программу вопросы актуальные для Вашей организации и обсудить их на семинаре.

ПРОГРАММА СЕМИНАРА
«Продажи в государственных и корпоративных закупках в 2019 году.
«Подводные камни» для начинающего
поставщика и поставщика - практика.»

Содержание программы первого дня семинара: (25.11.2019 г.)

- Регламентированные закупки в России. Особенности проведения (44-ФЗ, 223-ФЗ, корпоративные и др.). 44-ФЗ и 223-ФЗ: основные различия и сходства.
- Правила государственных и корпоративных закупок в 2020 году. Последние изменения. Реестры участников закупок в ЕИС и на ЭТП – в каких случаях необходима дополнительная регистрация на электронных площадках. Проблемы закупок по единичным расценкам (без указания общего количества). Радикальные изменения в подрядных закупках (отмена требований по описанию материалов для капрестроительства. 3 обеспечения: участия, исполнения и гарантийных обязательств. Уменьшение обеспечения при исполнении контракта.
- Проблемные зоны для участника закупки. Маршрутный лист. Нестандартные точки ответственности поставщика ("антиконкурентное" соглашение с ОИВ, допсоглашение к контракту, обязанность оплаты третьей стороне, дробление, ущерб охраняем интересам общества и государства и др.).
- Анализ заказчика. Выявление предвзятости при проведении закупок на основании практики обжалования закупок заказчика.
- Точка входа в систему закупок: реестр участников закупок, аккредитация на электронных площадках, поиск информации о закупке, подготовка обеспечения закупки. Требования к участнику закупки и их проверка заказчиком.
- Манипуляции результатами закупки: планирование закупки, техническое задание, документация закупки, выбор поставщика, заключение и исполнение контракта.
- Риски этапа планирования: необоснованная, несвоевременная, повторная закупка. Некорректное определение НМЦК. Информационное ограничение круга участников. Методы сокрытия информации и их выявление. Методы «Троянского коня», «Бонусной нагрузки», «Дробления закупки».
- Техническое задание: основные приемы формирования технического задания под конкретное решение. Подвохи «формы-2». Практика исполнения требований законодательства в части технического регулирования и стандартизации. Приемы ограничения круга участников закупки, «заточки» и практика выявления и противодействия. Признаки уловок и «минирования» документации закупки. Примеры ограничительных требований к продукции. Формирование лотов. Методы «Ключевых точек», «Ожегова», «Пифагора» и др.
- Деловая игра: ошибки в заявке.
- Плата за участие в закупке. Подводные камни и новые возможности: новые требования к обеспечению заявки (применение специальных счетов, явные и скрытые платежи). Взимание платы за участие с победителя закупки.
- Ответственность поставщика. Штрафы и пени: порядок расчетов и проблемные случаи. Упущенная выгода. Дополнительные меры финансовой ответственности. Новое обеспечение, обязательное для использования при закупке автомобилей и других видов машин и оборудования: обеспечение гарантийных обязательств (с 01.07.19)
- Процедура выбора поставщика. Методы влияния на результат закупки и противодействие им (введение в заблуждение участника закупки, "таран", "поставка по заявкам", инструкция-

ловушка и др.). Допустимость и ограничения взаимодействия участника закупки с заказчиком до подачи заявки.

Содержание программы второго дня семинара: (26.11.2019 г.)

- Способы выбора поставщика. Переход на электронную систему закупок в 2019 году. Аукцион, запрос котировок. Риски третьего отклонения заявки на аукционе. Закупки малого объема и др. Использование механизма разъяснений для уточнения принципиальных моментов закупки. Оценка заявок на конкурсе и запросе предложений: математические методы влияния на выбор поставщика. Проблема демпинга и применения антидемпинговых мер. Уязвимые точки закупки в электронной форме. Фишинг. Методы «Собака Павлова», «Домашнее задание».
- Импортозамещение. Особенности продажи продукции иностранного производства. Правило «третий лишний», принудительное снижение цены на 15% на аукционе. Риски поставщиков импортной продукции.
- Дополнительные возможности для субъектов малого предпринимательства: особенности, варианты стимулирования заказчика на привлечение СМП. Соисполнение как возможность получить дополнительные объемы продаж.
- Скрытые риски для участника закупки или как потерять миллион и попасть в реестр недобросовестных поставщиков.
- Дополнительные зоны рисков – дробление, срыв значимых контрактов, псевдокартели, аффилированность, конфликт интересов и др.
- Заключение и исполнение контракта. Ограничительные требования к исполнению контракта. Навязывание соисполнителя. Приемка и экспертиза. «Виртуальная» поставка и примеры ее выявления. Препятствие заказчиком исполнению контракта. Методы «Временное хранение», «Связанные договоры», «Вишенка с торта». Возможность поэтапного уменьшения обеспечения исполнения контракта. Особенности изменений условий и расторжения контракта.
- Методы обеспечения своевременности оплаты по контракту – от переговоров до прокуратуры.
- Закупочное рейдерство. Выявление и предотвращение сговора участников закупок: основные ошибки участников закупочных картелей на примерах из арбитражной и административной практики. Устный сговор и ответственность по уголовному кодексу.
- Практика работы Прокуратуры в сфере закупок.
- Некоторые неожиданные правила государственно-корпоративных закупок (Закон №223-ФЗ) – необязательность заключения договора с победителем неконкурентной закупки, делимые лоты, нестандартные критерии определения победителя и др.
- Способы защиты интересов участника государственных и государственно-корпоративных закупок, от суда до подразделения безопасности заказчика. Обжалование: рекомендации по стратегии и тактике.
- Основные нарушения заказчиков на примере из практики контроля, аудита и надзора.

Ответы на вопросы участников и многое другое.....

РЕЗЮМЕ ЭКСПЕРТА

Кузнецов Кирилл Владимирович



Сайт Кузнецова Кирилла Владимировича - <http://kkuznetsov.ru/>

Один из самых влиятельных экспертов в РФ на рынке государственных закупок. Кирилл Владимирович является ведущим российским специалистом по регламентации закупочной деятельности и экспертом в области государственных и корпоративных закупок.

Окончил Московский технологический университет (МИРЭА) и Дипломатическую академию МИД РФ.

Один из ведущих российских специалистов и лучших преподавателей по регламентации закупочной деятельности, эксперт в области государственных и корпоративных закупок в РФ.

Специалист по регламентированным и конкурентным закупкам,

Специалист по управлению (степень Мастера делового администрирования — MBA),

Специалист по госзакупкам, включённый в Государственный реестр,

Сертифицированный тренер-консультант Crown Agent.

Руководитель консультационной практики и генеральный директор Центра эффективных закупок Tendery.ru. Ведущий эксперт РАНХиГС при Президенте РФ, Консультант по закупкам ряда заказчиков

Член рабочих групп, экспертных советов, в т.ч. эксперт экспертного совета при Правительстве РФ, член комиссии по профессиональным квалификациям в сфере закупок и конкурентных отношений Торгово - промышленной палаты РФ.

Практический опыт в сфере закупок

Специалист-практик в сфере закупочной деятельности, государственных и корпоративных закупок, контроля (с 1997 г.).

Работал в Центре проектного финансирования, Институте госзакупок, Газпромбанке и др. Имеет значительный опыт организации проведения и аудита закупок (успешно проведено несколько сотен закупочных процедур), руководил службой закупок крупного заказчика, выполнял обязанности ответственного секретаря и председателя закупочных комиссий.

Организовывал закупки и консультировал государственных и корпоративных заказчиков работающих в разных сферах (от финансовой до топливно-энергетической).

Среди разработанных и переработанных положений о закупке (несколько десятков) и локальных нормативных документов заказчиков: первый стандарт закупочной деятельности для

атомной отрасли (по заказу Росатома, благодарственное письмо), положение о закупке Газпромбанка (построение системы регламентированных закупок «с 0»), почетная грамота и звание «сотрудник года»), положение о закупках Корпорации тактических ракетных вооружений Министерства обороны РФ. Реализует проекты по регламентации закупочной деятельности для: госкорпорации "Росатом", ОАО "Корпорация Тактическое Ракетное Вооружение", крупнейших предприятий атомной, нефтегазовой и финансовой сферы и др.

Опыт преподавательской деятельности

Преподает с 1998 г. (семинары, повышение квалификации по 44-ФЗ и 223-ФЗ, в т.ч. в рамках программ повышения квалификации по госзакупкам, мастер делового и государственного администрирования (MBA,MGA) и др.).

Участствует в проведении повышения квалификации в РАНХиГС при Президенте РФ, Институте управления закупками и продажами им. А.Б. Соловьева НИУ-ВШЭ, РГУ Нефти и газа им. И.М. Губкина и др.

Проводит авторские семинары в Москве и других городах России и ближнего зарубежья (в том числе корпоративные- для крупнейших ведомств и заказчиков).

Спикер и модератор общероссийских и региональных конференций. Награжден многочисленными благодарностями и грамотами, в т.ч. Института госзакупок, РАНХиГС при Президенте РФ, Главного контрольного управления Челябинской области, Министерства экономики Удмуртии и др.

Председатель государственной экзаменационной комиссии (РЭУ им. Г.В. Плеханова). Мастер делового администрирования, дипломированный специалист в сфере закупок, сертифицированный тренер-консультант Crown Agents (Великобритания).

Автор книг «От партнерства до рейдерства: практика государственных и государственно-корпоративных закупок» (совместно с В.В. Кикаквцом)

«Настольная книга поставщика и закупщика: торги, тендеры, конкурсы»

«Конкурентные закупки: торги, тендеры, конкурсы»

Автор значительного числа статей, методических, аналитических материалов и комментариев в СМИ и специализированных изданиях закупочной тематики, докладов на российских и международных конференциях.

Эксперт по антикоррупционной экспертизе НПА, аккредитованный Министерством юстиции РФ. Соработчик контрольно-оценочных средств стандартов «Специалист в сфере закупок» и «Эксперт в сфере закупок».

За активную работу в сфере контроля и аудита закупочной деятельности награжден медалью «10 лет Объединению контрольно-счетных органов Челябинской области».